

€-VOX @ GLAS KOVINARJEV

elektronske informacije za člane Združenja kovinske industrije

februar 2013

Vsebina:

- 1. Apel sindikatu SKEI: Pozivi delavcev k množičnim zdravniškim pregledom so kot oblika pogajalskega pritiska neprimerni**
 - 2. Sindikat SKEI v pomanjkanju argumentov: za visoka povišanja plač se poslužuje »lova na čarovnice« v izvozni industriji**
 - 3. Modernizacija ruske strojne industrije**
 - 4. Novela obrtnega zakona: upoštevani nekateri predlogi**
 - 5. Milijonske obremenitve grozijo podjetjem: dvig prispevka za OVE in SPTE ter dvig napovedanih trošarin na energente**
 - 6. Povabimo vas...**
 - 7. Pravni nasvet: blago, ki ni v skladu z mednarodno prodajno pogodbo: kakšne pravice lahko uveljavlja kupec?**
 - 8. Poslovne tendence v naših dejavnostih**
 - 9. Borza poslovnih priložnosti**
- + dodatek: obračunska lista

- 1. Apel sindikatu SKEI: Pozivi delavcev k množičnim zdravniškim pregledom so kot oblika pogajalskega pritiska neprimerni**

Predsednica SKEI, Lidija Jerkič, poziva delavce, naj grede 19. februarja množično k zdravniku in mu, kot je danes zapisano v Financah, »povedo o težavah na delu, ki negativno vplivajo na njihovo zdravje«.

Takšni pozivi so skrajno neprimerni, celo neetični. Povsem zgrešeni in neprimerni so kot pogajalski pritisk, ki naj bi pripomogel »k spremembi stališča delodajalcev do zahteve po sistemskem povišanju plač«, so daleč od konstruktivnega pristopa k pogajanju in iskanju sprejemljivih rešitev med sindikati in delodajalci.

Kot smo že zapisali pred dnevi, podjetja po naših informacijah ne preprečujejo obiska zdravnika ali udeležbe zaposlenih na krvodajalskih akcijah, saj se zavedajo zakonskih pravic zaposlenih. Zavestno na tak način ovirati delovni proces v podjetjih kot manifestacijo pritiska na delodajalca je zato povsem neumestno, izrabljanje zdravstvenih težav delavcev za sindikalne pritiske pa neetično.

Ravnanje SKEI je jasen pokazatelj lastne nemoči, da ob pomanjkanju realnih argumentov upraviči svoje nesprejemljive zahteve glede plač. Plače v panogah, kjer deluje SKEI, so namreč kljub kriznim razmeram že od leta 2008 do leta 2012 realno zrasle. Povsem jasno je, da so stankovne zahteve SKEI po zvišanju osnovnih plač v vseh tarifnih razredih od 6,5 odstotka do 9 odstotkov, v času recesije, povsem nevzdržne.

Pozivamo SKEI, da s takšnimi akcijami preneha, upošteva realne razmere v gospodarstvu in za pogajalsko mizo v dialogu z delodajalci poišče rešitev, ki bo v danih razmerah v korist, ne pa v škodo zaposlenih.

V letih 2008-2012 smo v teh panogah zaradi krize že izgubili več kot 14.500 delovnih mest. Kdo bo nosil odgovornost, če bomo zaradi nevdržnih zahtev SKEI v prihodnosti izgubili še več delovnih mest?

2. Sindikat SKEI se v pomanjkanju argumentov za visoka povišanja plač poslužuje »lova na čarovnice« v izvozni industriji

Trditve SKEI v sporočilu medijem z dne 6. februarja, da delodajalci s pogajanjem zavlačujemo, ne držijo.

V elektroindustriji so se 30. januarja neposredno po tretjem pogajalskem sestanku dogovorili tudi za naslednjega, in sicer za 14. februar. Pogajanja v tej panogi tečejo od napovedi stavke 8. januarja.

Pogajali smo se tudi že v kovinski industriji. V industriji kovinskih materialov in livarn pa smo že pred objavo sporočila za medije SKEI sprejeli odločitev o pogajanjih in tudi povabili SKEI na pogajanja 12. februarja. Zato informacija, da delodajalci zavlačujemo s pogajanjem še toliko bolj čudi.

Pogajanja so potekala tudi v letu 2012, vendar so sindikati od njih odstopili kljub temu, da smo delodajalci pristajali na vzdržno zvišanje najnižjih osnovnih plač po panogah.

Zakaj pogajanja niso uspešna: ker sindikati na čelu s SKEI v času recesije vztrajajo na nevdržnih in nesprejemljivih zahtevah za dvig osnovnih plač, ki so tudi v letu 2012 v okviru možnosti po podjetjih že porasle.

Čudijo nas tudi zadnji pozivi SKEI, saj podpiramo zakonito zaposlovanje in ravnanje z zaposlenimi v vseh podjetjih in hkrati obsojamo vsakršno nezakonito in neprimerno ravnanje podjetij, še zlasti v zvezi z delom in zaposlenimi. Zaskrbljujoča pa je **napoved SKEI**, da bo **prijavljaj »najmanjše sume kršitev delovnopravne zakonodaje in ostalih predpisov v podjetjih« in s tem sprožal inšpekcijske nadzore.** Način in izbor trenutka s strani SKEI, da sredi pogajanj poziva k množičnim inšpekcijskim prijavam v izvoznih industrijah, je možno razumeti le kot nepremišljeno dejanje s ciljem očrniti vso industrijo kot neodgovornega zaposlovalca. Vnaprej opozarjamo SKEI, da bo s tem povzročena škoda slovenskim podjetjem pri kupcih in partnerjih v tujini, ogrožena bodo tudi delovna mesta v Sloveniji.

Čudi nas tudi **poziv SKEI delavcem, naj obiščejo zdravnika zaradi stresa.** Podjetja po našem vedenju ne preprečujejo obiska zdravnika ali udeležbe zaposlenih na krvodajalskih akcijah. Zato je spodbujanje SKEI k množičnemu obisku zdravnika ali skupinske krvodajalske akcije kot manifestacije pritiska na delodajalca povsem neumestno. Izrabljanje zdravstvenih težav delavcev za sindikalne pritiske je tudi neetično. Napovedano ravnanje SKEI kaže na **nemoč sindikata**, da bi ob pomanjkanju argumentov upravičil svoje nesprejemljive zahteve glede plač in našel razloge za nadaljevanje svojih stavkovnih pritiskov.

Združenja oz. zbornice dejavnosti zavračamo takšno ravnanje in pozivamo SKEI, da se odreče nameravanim pritiskom, da realno oceni razmere v gospodarstvu in se v dialogu z delodajalci pogaja o možnih in vzdržnih rešitvah v korist zaposlenih, ne pa v njihovo škodo. Neodgovorna dejanja imajo lahko neslutene posledice. **Plače** v panogah, kjer deluje SKEI, **so namreč kljub kriznim razmeram že od leta 2008 do leta 2012 realno zrasle.** Povsem jasno je, da so najnovejše zahteve SKEI po zvišanju osnovnih plač v vseh tarifnih razredih od 6,5 odstotka do 9 odstotkov v času recesije povsem nevdržne. Dodatno lahko osiromašijo konkurenčnost številnih podjetij na mednarodnem trgu, saj gre za izvozne družbe

3. Modernizacija ruske strojne industrije

5-6 marca 2013 bo v Moskvi potekala konferenca oz. posvet **o modernizaciji ruske strojne industrije** z vodilnimi evropskimi proizvajalci strojne opreme. Konferenco organizira ministrstvo za industrijo in trgovino Ruske Federacije skupaj s tremi pokrajinami: Uljanovska, Sverdlovska ter Republika Tatarstan. Vodil jo bo minister g. Denis Manturov skupaj z gubernatorji teh pokrajin, kamor bo vloženi tudi največ sredstev.

Rusija bo v prihodnjih letih vložila ogromna sredstva v modernizacijo svoje strojne industrije, predvsem vojaške in letalske (samo v republiki Tatarstan je **planirano 15 milijard dolarjev**), zato želijo pritegniti nove tehnologije in investitorje, ki bi del proizvodnje izvajali na teritoriji Rusije. Poleg konference, je 6. marca predviden ogled svobodne ekonomske cone Elabuga (čarter) v Republiki Tatarstan, kjer imajo namen narediti strojniški grozd. Konferenca se je mogoče udeležiti le s povabilom, **zato vas vabimo, da svoje prijave pošljite** na naslov vidko.filipic@gov.si, kjer dobite tudi osnutek programa konference.

Dodatne informacije na tel številki +7843 292 63 99.

4. Novela obrtnega zakona - upoštevani nekateri pomembni predlogi

Pozdravljamo včerajšnje odločitev Odbora za gospodarstvo Državnega zbora, ki je na svoji seji soglašal z rešitvami, ki razen ukinitve obrtnega dovoljenja upoštevajo pomembne predloge k predlogu novele obrtnega zakona. Kot je znano, smo se močno prizadevali za odpravo anomalij in slabosti prvotnega predloga zakona. Pričakujemo, da bo Državni zbor RS v najkrajšem možnem času sprejel nov obrtni zakon.

V primerjavi s prvotnim predlogom je bistveno, tudi v skladu z našimi predlogi, izboljšana opredelitev obrtnega načina dela, in sicer je dodan pozitiven kriterij:

- da je osebni angažman v proizvodnji, izvajanju storitev ali pri vodenju podjetja prevladujoč.

Dodana pa sta dva negativna kriterija, kdaj ne gre za obrt:

- če jo opravlja gospodarski subjekt, ki ima organizirane posamezne poslovne funkcije kot zaokrožene faze poslovnega procesa (npr. finančna, nabavna, prodajna ali proizvodna funkcija),
- če jo opravlja gospodarski subjekt, ki se v skladu z zakonom, ki ureja gospodarske družbe, razvršča med srednje velike ali velike družbe.

Upoštevana sta tudi predlog za črtanje pojma obrti podobne dejavnosti in predlog, da mora OZS v soglasju z ministrom, pristojnim za obrt, na svoji spletni strani objaviti seznam dejavnosti, ki se običajno opravljajo na obrtni način, skupaj z obrazložitvijo.

Črtan je vpis v obrtni register nečlanov po uradni dolžnosti, za katere se ne zahteva ustrezna poklicna usposobljenost. GZS bo po tem predlogu imela kot reprezentativna zbornica možnost, da tako kot OZS pridobi nova javna pooblastila na področju čezmejnega poslovanja.

5. Milijonske obremenitve zaradi dviga prispevka za OVE in SPTE ter napovedanih trošarin na energente grozijo podjetjem

Vlada še ni odgovorila, kaj bo storila s sončnim balonom in napovedanim dvigom trošarin na energente, davek na sladke pijače pa je že v medresorskem usklajevanju.

Osnovni podatki:

- Izjemno drage subvencije za OVE in SPTA bodo od 56 mio € leta 2012 zrasle letos kar na približno 120 do 130 mio €, ocenjenega primanjkljaja v blagajni naj bi bilo med 60 in 80 mio €.
- Z višjimi trošarinami na energente, tobak itn. želi vlada napolniti proračun s 55 mio €.

Z letošnjim letom se podjetja, ki se že tako bojujejo z recesijo, soočajo z enormnimi milijonskimi obremenitvami, ki jih je predpisala ali pa napovedala vlada.

Dvig prispevka za SPTA in OVE (za zagotavljanje podpor pri proizvodnji električne energije v soproizvodnji z visokim izkoristkom in iz obnovljivih virov proizvodnje), je zaradi nenadzirane rasti fotovoltaičnega, sončnega balona povzročil pravi elektrošok - milijonske dodatne stroške zlasti izvozno usmerjenim energetsko intenzivnim panogam: industriji kovinskih materialov (med drugim jeklarnam in Talumu), papirniški industriji, kemijski industriji in industriji gradbenih materialov. Zaradi izjemno drage rasti fotovoltaike, ki ima nizek izkoristek in nizko dodano vrednost (hidroelektrarne imajo bistveno večji izkoristek), je nastala finančna obveznost, ki jo moramo kriti vsi plačniki električne energije.

Na pogovorih s predstavniki ministrstva za infrastrukturo in prostor (MZIP) smo pred več kot enim mesecem dobili informacijo, da bodo na MZIP resno preučili možnosti za drugačno porazdelitev bremen znotraj odjemnih skupin. Obenem naj bi spremenili tudi Energetski zakon in s tem podporno shemo za OVE. Zadnja neuradna informacija, ki smo jo prejeli včeraj, je bila, da je Javna agencija RS za energijo predstavila omejenemu ministrstvu nove izračune o drugačni porazdelitvi bremen. Končno odločitev o spremenjeni uredbi, ki bi drugače porazdelila bremena iz tega naslova, mora sprejeti MZIP.

Pozivamo MZIP, da z novo uredbo urgentno razbremeni energetsko intenzivna podjetja in da po hitrem postopku spremeni Energetski zakon ter tako zajezi nadaljnjo rast izjemno dragega sončnega balona.

Ministrstvo za finance (MF) je že pred novim letom napovedalo ter celo v proračunu predvidelo tudi za 50% višje trošarine na energente. Na to napoved smo se takoj odzvali, saj gre za ponoven udarec konkurenčnosti slovenske industrije. Zahtevali smo nasprotno, to je nižje trošarine na energente na povprečni evropski ravni, saj so trošarine, merjene v deležu v BDP, v Sloveniji že tako med najvišjimi v EU. Tako je na primer trošarina na elektriko v Sloveniji že danes več kot 3-krat višja kot v sosednji Avstriji, 3-krat višja kot na Madžarskem, do 10-krat višja kot v Italiji, medtem ko je na Hrvaškem sploh ne plačujejo! Doslej MF še ni sprejelo končne odločitve o dvigu trošarine, vendar še vedno ni niti informacije, da bi to napoved umaknilo.

Vse višje obremenitve energentov s prispevki, trošarinami in ostalimi dajatvami, ob že tako visokih, če ne najvišjih cenah energentov v Sloveniji v primerjavi z ostalimi državami EU, so po naši oceni razlog, da bo tudi Slovenija morala sprejeti posebno politiko zaračunavanja energentov za energetsko intenzivno industrijo, sicer slednja ne bo preživela, saj tudi zaradi takšnih ukrepov ni več dovolj konkurenčna.

Pozivamo MF, da umakne napoved o zvišanju trošarin na energente, da jih prilagodi povprečni ravni v EU in da pripravi posebno trošarinsko politiko za energetsko intenzivna podjetja, ki bodo znižala obremenitve teh družb.

6. Povabimo vas...

➤ **Kooperacijsko srečanje Hannover Messe**

Mednarodno **b2fair** kooperacijsko srečanje, ki bo v okviru sejma Hannover Messe potekalo 10. in 11. 4. 2013 v Hannoveru (Nemčija). Srečanje je namenjeno podjetjem, institucijam in

posameznikom, ki se ukvarjajo z naslednjimi dejavnostmi; industrijska avtomatizacija – postopki, izgradnja avtomatskih sistemov in rešitev; MDA (Motion, Drive & Avtomation) - prenos moči in nadzora, energija – proizvodnja, prenos, distribucija in skladiščenje obnovljive in konvencionalne energije, veter – vetrne tehnologije, komponente in storitve, hibridne in električne tehnologije, mobilno shranjevanje energije in alternativnih rešitev za mobilnost, integrirana predelava in IT rešitve, ComVac- stisnjen zrak in vakuumska tehnologija, Industrijska dobava, okoljske tehnologije ter raziskave, razvoj in prenos tehnologij.

Kotizacija za obiskovalce kooperacijskega srečanja znaša 75 EUR za prvo prijavljeno osebo in 50 EUR za drugo prijavljeno osebo iz istega podjetja. PRIJAVA IN REGISTRACIJA za udeležbo na kooperacijskem srečanju je možna preko povezave <http://www.b2faironline.com/Hannovermesse2013/?A=100&E=96&Nc=212B&C=212&L=044>.

DODATNE INFORMACIJE: Gospodarska zbornica Slovenije, Maša Repež, tel.: 01/589-81-13, e-mail: masa.repez@gzs.si.

➤ **Skupni nastop podjetij na trgih JV Evrope**

Gospodarska zbornica Slovenije v okviru projekta Skupni nastop slovenskih in avstrijsko koroških podjetij na trgih JV Evrope (»SI-K Exportcoop SEE«) prireja informativni dan za zainteresirana slovenska mikro, mala in srednje velika podjetja. Informativni dan bo v Ljubljani, in sicer v sredo, 6. marca 2013, od 11. do 13. ure v dvorani B na Gospodarski zbornici Slovenije, Dimičeva 13, Ljubljana. Program:

1. Predstavitev projekta
2. Predstavitev primera dobre prakse nastopa na tretjem trgu - Collegium Mondial Travel, Dominik S. Černjak, direktor
3. Vprašanja in pogovor z udeleženci

Namen predstavitve:

Majhna in srednje velika podjetja (MSP), ki so se na domačem trgu uspešno uveljavila, se velikokrat izogibajo poslovanju na tujih trgih, saj se tam soočajo z različnimi ovirami: pomanjkanje informacij o ciljnem trgu, kot so poznavanje potreb trga in kupcev, prodajnih poti, konkurence in izvoznih strategij, pomanjkanje stikov s poslovnimi partnerji ipd.; jezikovne ovire in težave pri razumevanju zaradi različnih miselnih in kulturnih vzorcev; večje tveganje zaradi tujega pravnega sistema, večje tveganje zaradi plačilne nediscipline, težje možnosti nadzora itd., nepoznavanje možnosti črpanja spodbud, financiranje izvoza, birokratske ovire, izvozne garancije; nepredvideni stroški vstopa na trg in obdelave trga. Prav zato ostane veliko možnosti, ki se ponujajo na tujih trgih, neizkoriščenih.

Da bi podjetjem olajšali vstop na tuje trge, je v okviru Operativnega programa SI-AT 2007-2013 zaživel projekt SI-K Exportcoop SEE, katerega cilj je skupni nastop podjetij z avstrijskega Koroškega in iz Slovenije na izbranih trgih držav JV Evrope. S sodelovanjem malih in srednje velikih podjetij z avstrijskega Koroškega in iz Slovenije bi povezali vire, strokovno znanje in izkušnje ter jih uporabili na novih, obetajočih trgih.

Strokovna izvajalca:

Matej Rogelj, namestnik direktorja Centra za mednarodno poslovanje pri Gospodarski zbornici Slovenije, in mag. Miran Breznik iz podjetja Enterprise Support OG iz Celovca, dolgoletni svetovalec na področju izvoza in internacionalizacije.

Predstavitev je za vse udeležence **brezplačna**.

Prijave do ponedeljka, 4. marca 2013, preko e - prijavnice na http://www.gzs.si/slo/skupne_naloge/mednarodno_poslovanje/60537.

7. Kako postopati v primeru, kadar prodajalec dostavi blago, ki ni v skladu z mednarodno prodajno pogodbo in kakšne pravice lahko uveljavlja kupec?

V skladu s točko a prvega odstavka 1. člena Konvencije Združenih narodov o pogodbah o mednarodni prodaji blaga (v nadaljevanju CISG)¹ se le-ta uporabi, ko imata stranki sedeža v različnih državah članicah CISG. V tem primeru se, kljub temu, da imata stranki sedež v različnih državah, ne uporabijo pravila mednarodnega zasebnega prava, saj je CISG na podlagi te določbe neposredno uporabljiva.

V skladu s 30. členom CISG so temeljne obveznosti prodajalca v zvezi z blagom dobava blaga, izročitev morebitnih listin, ki se nanašajo na blago in prenos lastnine na njem. Prodajalec jih mora izpolniti na način, ki je določen v pogodbi in v CISG. Blago se šteje za skladno s pogodbo, če po vrsti, količini, kakovosti ter načinu pakiranja ustreza blagu, ki ga je bil prodajalec po pogodbi dolžan dobaviti.

CISG v 25. členu sprejema t.im. enoten koncept kršitve pogodbe in loči med: (i) bistveno kršitvijo pogodbe in (ii) nebistveno kršitvijo pogodbe. Prva omogoča pogodbi zvesti stranki, da pogodbo razdre, pri drugi pa to ni mogoče in pridejo v poštev druge sankcije. Bistveno kršitev CISG v 25. členu opredeljuje kot tisto kršitev, s katero je drugi strani povzročena taka škoda, da je ta dejansko ostala brez tistega, kar je opravičeno pričakovala od pogodbe, razen če stran, ki je storila kršitev, ni predvidela take posledice, niti bi jo v enakih okoliščinah predvidela razumna oseba enakih lastnosti.

V primeru prodajalčeve kršitve pogodbe 45. člen CISG predvideva naslednje osnovne sankcije, ki jih ima na voljo kupec:

- izpolnitveni zahtevek (člen 46 CISG),
- razdor pogodbe (člen 49 CISG),
- znižanje kupnine (člen 50 CISG) in
- pravico zahtevati odškodnino (členi 74-77 CISG).

V skladu z drugim odstavkom 46. člena CISG velja, da če blago ni istovetno blagu iz pogodbe, ima kupec pravico zahtevati dobavo drugega blaga kot zamenjavo le, če je bila s pomanjkljivostjo glede istovetnosti blaga bistveno kršena pogodba, zahteva za zamenjavo pa je bila dana hkrati z obvestilom, danim na podlagi 39. člena CISG ali v primernem roku po tem obvestilu. Kupec lahko tudi izjavi, na podlagi točke a prvega odstavka 49. člena CISG da razdira pogodbo, vendar le, če gre za bistveno kršitev pogodbe v skladu s 25. členom CISG. Ker je v praksi pogosto težko presoditi ali je kršitev bistvena, se kupcu priporoča, da v mejnih primerih prodajalcu določi dodaten rok za izpolnitev v skladu s prvim odstavkom 47. člena CISG. Oškodovana stranka je v skladu z 74. členom CISG upravičena do povrnitve škode, ki je enaka pretrpljeni škodi in izgubljenemu dobičku, ki ju ima zaradi kršitve.

VIR: Pravna služba GZS

¹ Ur.l. SFRJ-MP, št. 10/1984

8. Poslovne tendence v naših dejavnostih

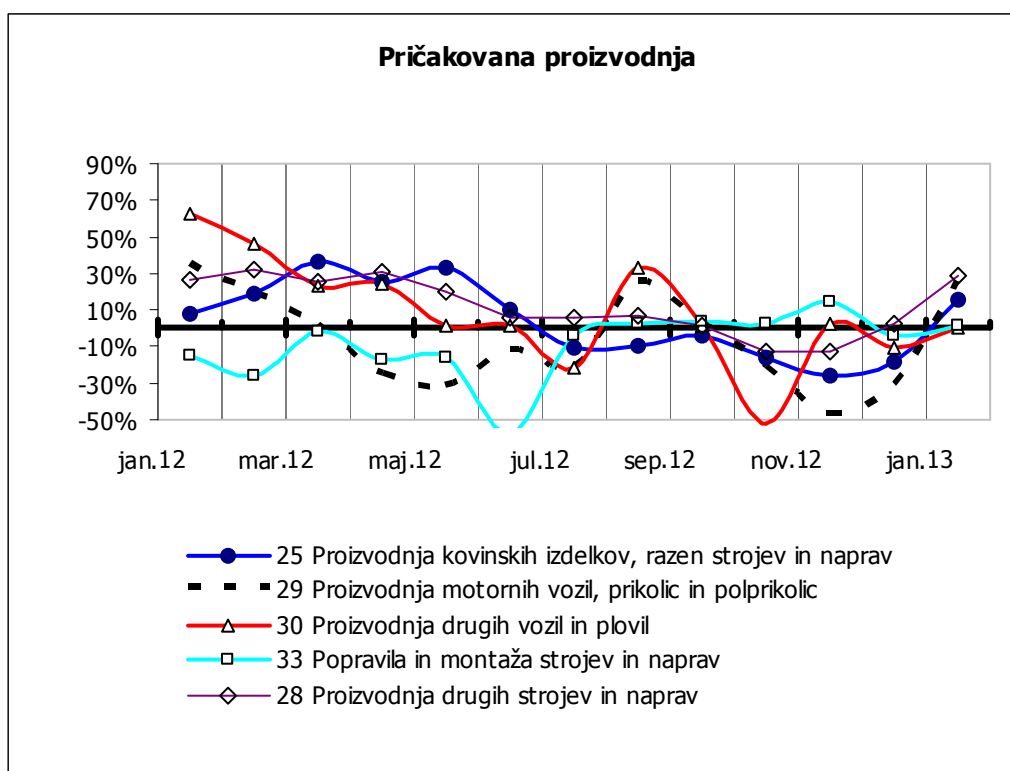
(vir: SURS)

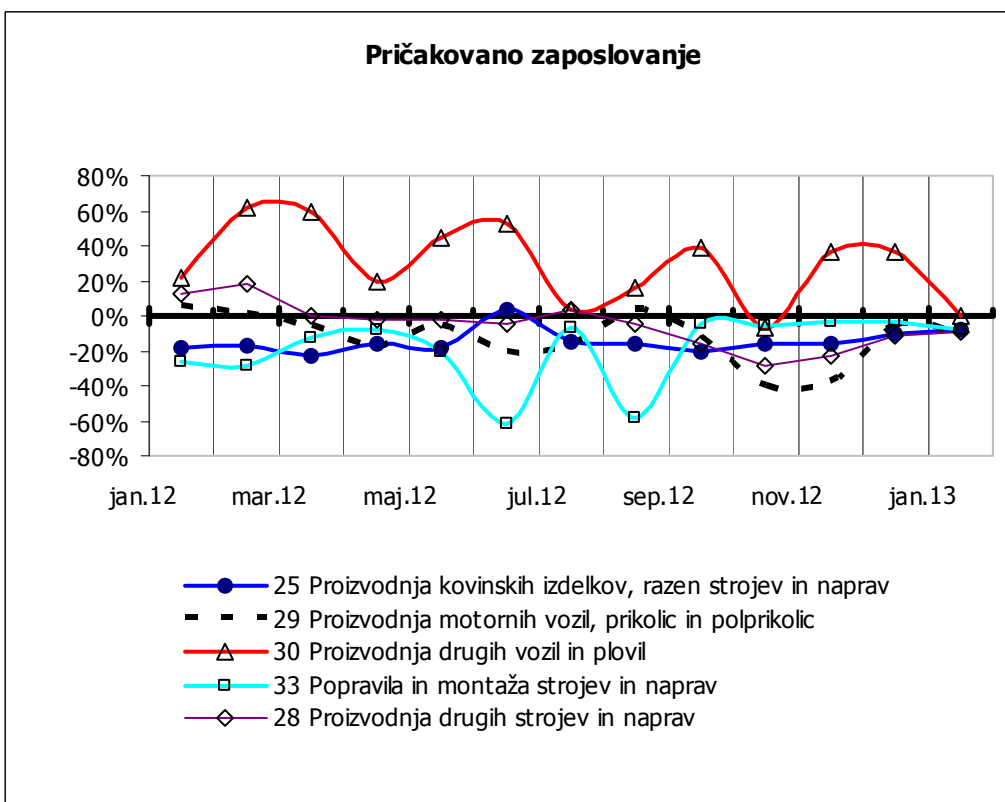
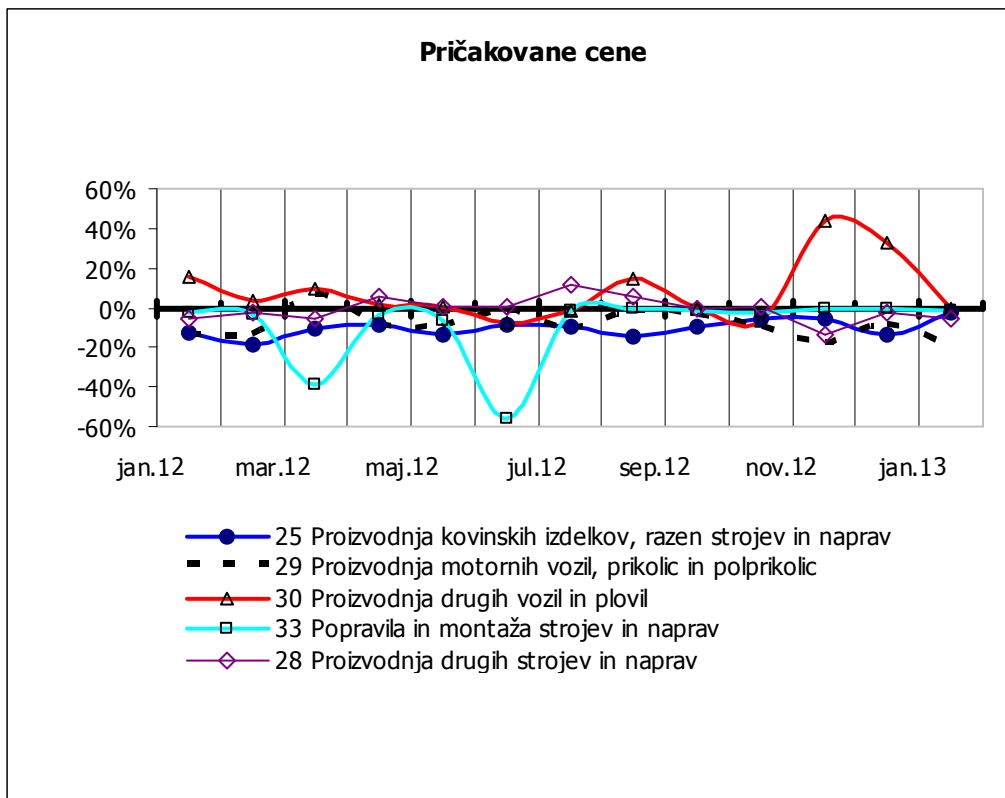
Rezultati anket so izraženi v obliki ravnotežja - ravnotežje je razlika med pozitivnimi in negativnimi odgovori, izražena v odstotkih. Ravnotežja prikazujejo gibanje opazovanih ekonomskih spremenljivk (stanj in pričakovanj), ne pa dejanskih velikosti ekonomskih kazalnikov.

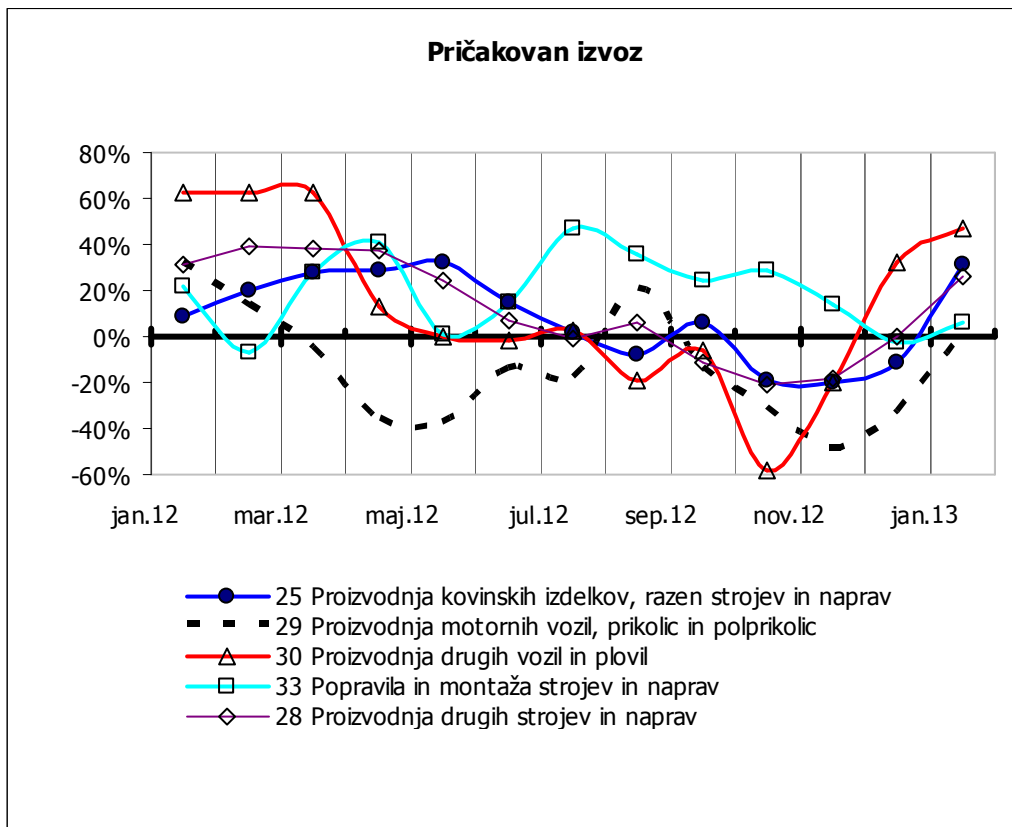
Primer: 60% odgovorov je pozitivnih (boljše, več, višje,...) in 40% odgovorov je negativnih (slabše, manj, nižje,...).

Formula za izračun: št. pozitivnih odgovorov – št. negativnih odgovorov / (št. pozitivnih odgovorov + št. negativnih odgovorov)

Rezultat: +60 – 40 = +20 (vidno na osi Y)







9. Borza poslovnih priložnosti

Preko mreže lahko podjetja objavijo tudi lastno ponudbo za poslovno sodelovanje v t.i. Borzi poslovnih priložnosti, ki jo uporablja vseh 500 partnerjev ter je učinkovito orodje za iskanje specifičnih poslovnih ponudb in povpraševanj. Prav tako se Enterprise Europe Network zaveda, da so nastanek, razvoj in rast podjetij neizogibno povezani z inovacijami in s tehnološkim napredkom, zato s svojimi aktivnostmi spodbuja podjetja k inovativnosti in pomaga pri njihovem tehnološkem razvoju. Več na www.een.si in www.borza.org.

V današnji številki objavljamo nekaj zadnjih poslovnih in tehnoloških priložnosti:

1. Poljsko podjetje za proizvodnjo magnetnih in tkivnih filtrov za brusilne stroje in industrijsko opremo, nudi tudi obdelavo kovin, ključavničarske in livarske storitve, išče partnerje za skupno proizvodnjo, skupna vlaganja in nudi podizvajalske storitve. EEN-feb-03

2. Srbsko podjetje, specializirano za proizvodnjo različnih kmetijskih strojnih orodij in nadomestnih delov, išče agente in distributerje za njihove izdelke. Poleg tega je podjetje pripravljeno vzpostaviti določeno vzajemno proizvodnjo, pri čemer lahko deluje kot podizvajalec za proizvodnjo nekaterih strojev in nadomestnih delov. EEN-feb-15

3. Ukrajinsko podjetje, specializirano za proizvodnjo opreme in komponent (kolesnih sklopov, elektronskih komponent) za železniški promet, želi sodelovati z agenti, predstavniki, trgovci in distributerji. Podjetje je zainteresirano za sklepanje pogodb s podizvajalci ali umestitev naročil v sklopu proizvodnih zmogljivosti podjetja. Podjetje se prav tako zanima za naložbe ali skupna vlaganja. EEN-feb-28

4. Bolgarsko podjetje išče partnerje za sporazume o skupnih vlaganjih in/ali nudi podizvajalske storitve na področju kovinarstva. EEN-feb-34

5. Nizozemsko podjetje je specializirano na področju svetovanja in podpornih storitev za poslovni razvoj, pri čemer nudi celovito operativno podporo podjetjem, ki želijo vzpostaviti svoje poslovanje na Nizozemskem. Podjetje nudi svoje storitve kot zastopnik ali podizvajalec (odvisno od potreb partnerja). EEN-feb-19

6. Poljski proizvajalec avtomobilskih interierjev išče partnerje na področju avtomobilskega, železniškega ali letalskega prometa, ki iščejo podizvajalce za izvajanje šivanja ali dizajniranja. EEN-feb-12

Dodatne informacije: Petra Arzenšek, E: Petra.Arzensek@gzs.si.

€-VOX pripravil: Željko Jokić